

**ProffPartner** kjeden er i vekst og søker:

# SELGERE TIL PROFFMARKEDET

## Vi trenger nye selgere til Moss, Fredrikstad, Grenland, Øvre Telemark og Buskerud med teft og kundefokus.

Arbeidsoppgaver er salg av produkter til industri og bygg- og anleggsbransjen med resultatansvar. Oppsøke nye og oppfølging av en etablert kundemasse. Utvikle gode relasjoner med kundene. Aktivt bidra til at ProffPartner når sine fremtidige salgsmål. Du er strukturert og utålmodig etter å skape resultater. Trygg på oppsøkende virksomhet og har bred erfaring fra industri, bygg- og anleggsbransjen. Du er vant til å jobbe selvstendig og er kontaktskapende. Har god økonomiforståelse og er en "kremmer". Vi tilbyr en selvstendig, utfordrende og utviklende stilling. Høy grad av selvstendighet innenfor avtalte rammer. Et godt miljø med et nettverk av dyktige kollegaer. Konkurransedyktige betingelser samt firmabil.

Spørsmål om stillingen kan rettes til regional salgssjef Frank Lindgren, tlf. 907 49 549. Søknad og CV sendes på mail til frank.lindgren@proffpartner.no, senest 18. februar.



**ProffPartner AS** eier og driver 24 forhandlere i **ProffPartner** kjeden.

**ProffPartner** markedsfører og selger verktøy, maskiner, personlig verneutstyr og rekvisita til det profesjonelle markedet i hele Norge gjennom totalt 48 forhandlere. Kjeden eies av Canica AS.

**ProffPartner** kjeden har en omsetning på 1,5 milliarder, hvor ProffPartner AS står for ca. 800 mill.

[proffpartner.no](http://proffpartner.no)

**ProffPartner**